

## **AGENT ASIGURARI**

### **CANDIDATUL IDEAL**

Foarte bune abilitati de comunicare si relationare  
Atitudine pozitiva  
Proactivitate in relatia cu clientii si colegii  
Capacitate si dorinta de invatare si perfectionare

### **RESPONSABILITATI**

Realizarea obiectivelor de vanzari conform planului de vanzari  
Cunoasterea produselor de asigurare  
Transmiterea corecta, completa si la timp a informatiilor si documentelor  
Gestionarea portofoliului de clienti  
Identificarea si calificarea potentialilor clienti

### **BONUSURI, BENEFICII**

Comision din vanzari; finantare in functie de realizari  
Acces la programe si produse  
Training  
Plan de cariera  
Mediu de lucru profesionist, transparent si meritocratic  
Atmosfera de lucru placuta

### **DESCRIEREA COMPANIEI**

Generali Romania este numele noii companii rezultate din fuziunea Generali Asigurari si Ardaf. Astfel, Generali Romania devine cel de-al 7-lea jucator de pe piata romaneasca de asigurari, cu o cota de piata de 6,6% (conform datelor CSA pentru primul semestru 2011). Noua companie va ofera toate categoriile de produse de asigurare, care vor fi vandute sub doua branduri și rețele de vanzare distincte, Generali Asigurari și Ardaf. Aceasta fuziune nu va aduce nicio schimbare pentru clientii deja existenti. Acestia vor beneficia, inasa, de servicii mai bune, o gama mai larga de produse si expertiza atat la nivel local, cat si international.

### **DATE CONTACT**

Gabriela Cucuta

[gabriela.cucuta@generali.ro](mailto:gabriela.cucuta@generali.ro)